



## **LE DSP AVEC SELAGIP PERMET DE :**

- Capter de nouveaux clients.
- Générer Business additionnel (carrosserie, mécanique, réparation pare-brise).
- D'attirer un flux complémentaire d'activité lié aux partenariats assurances de Selagip, en débosselage mais également en carrosserie traditionnelle.
- Proposer la gamme WAXOYL à l'issue des réparations.
- Enrichir la base d'Optin à l'APV.
- Capter des flux des assureurs.
- Capter des flux « toutes marques » => développer le CA du BAM (Business Autres Marques) par EXADIS.
- Faire revenir dans votre atelier des véhicules > 5 ans.

*Pour plus d'informations et anticiper,  
vous pouvez vous contacter ou joindre directement son dirigeant*

**Monsieur Stéphane BELENET**  
au 06 08 02 14 68